

# Cesello Putzu

Via Cavour,10  
09170 Oristano

Mobile +39 348 4502403  
Mail ceselloputzu@live.com

## Dati anagrafici

---

- Comune di nascita: Oristano
- Data di nascita: 23 gennaio 1968
- Codice fiscale: PTZ CLL 68A23 G113F

## Esperienze lavorative

---

- 
- **2013-Oggi Blue Marlin Srl, Mogoro (Or)**
- **Socio e Amministratore delegato**
  - Nel novembre 2013 sono diventato socio della Blue Marlin Srl, azienda di produzione di Bottarga, lavorazione di ricci di mare e di commercializzazione di prodotti della pesca.
  - Da gennaio 2014 sono AD dell'azienda.

## 1994-2013 Riso della Sardegna spa, Oristano

### Socio e amministratore

- **Socio e membro del CDA** dal 1996 al 2013 con delega al settore commerciale, in tale veste e in accordo con gli altri responsabili, ho programmato gli investimenti commerciali annuali, predisponendone i budget e i rendiconti periodici di valutazione.
- **Amministratore delegato** e rappresentante legale dal 1996 al 2000; dal 2004 al 2007; dal 2010 al 2013. Il ruolo prevedeva la co-responsabilità, insieme al presidente, gestionale e operativa di tutta l'attività aziendale. Per cui ho condiviso tutte le analisi e le programmazioni economico – finanziarie aziendali, la redazione di programmi e budget periodici, nonché predisposto i piani strategici e di investimento ordinari e straordinari.
- Nel settembre del 2013 ho ceduto le mie quote azionarie nella Riso della Sardegna Spa, dimettendomi da tutte le cariche.

### Responsabile commerciale

- Agente dal 1994 al 2000 per la provincia di Oristano.
- Dal 1996 al 2000 ho curato i rapporti commerciali con tutti i maggiori clienti della ditta in Sardegna e coordinato gli agenti di zona.
- Dal 2001 la gestione del settore commerciale è diretta, in quanto si è scelto di rinunciare agli agenti di zona e di suddividere i clienti con altri responsabili commerciali dell'azienda.
- Dal 2001 al 2013 ho gestito i rapporti commerciali con primari clienti quali Conad; Auchan; Sisa Sardegna; Crai Sardegna; Carrefour; Gruppo Lombardini; Billa etc.
- Dal 1996 al 2013 ho predisposto per conto del CDA i listini di vendita e le campagne di marketing. Ho inoltre ideato e coordinato alcune campagne pubblicitarie dell'azienda.
- Dal 2003 ho seguito il settore export, ho partecipato a seminari e workshop, ho organizzato la partecipazione dell'azienda alle più importanti manifestazioni nazionali e internazionali (Cibus Parma; Anuga Colonia; Sial Parigi).
- Ho organizzato la partecipazione dell'azienda a diverse missioni imprenditoriali: Singapore (2004); Monaco di Baviera (2004); Londra (2005); Helsinki (2005 e 2006).

## **Responsabile di Produzione**

- Dal 2007 al 2012 ho diretto il reparto produzione dell'azienda, coordinando il lavoro degli addetti, il rapporto con i fornitori e il rapporto con il confezionamento e la logistica.
- Nello stesso periodo ho gestito la contrattualistica con tutti i fornitori della materia prima, i risicoltori, e curato i rapporti con la Organizzazione Produttori Riso c/o Confagricoltura Oristano, nonché la reportistica e i rapporti con l'Ente Nazionale Risi, ente governativo di monitoraggio e controllo del comparto risicolo nazionale.

## **1994-2000 Rag. Capone Michele-Rappresentanze, Oristano**

### **Rappresentante, responsabile commerciale**

- Rapporto di collaborazione che mi ha portato a gestire aziende agroalimentari nazionali e sarde, il cui mandato era in capo al Rag. Capone Michele.
- La gestione delle aziende poteva essere zonale e/o regionale a seconda della dimensione delle stesse e del numero di clienti da servire.
- Le più importanti nazionali: Bistefani (biscotti); De Langlade & Grancelli (tonno in scatola); Pagani (tortellini); Michele Di Leo (ittici)
- Le più importanti sarde: Riso della Sardegna Spa (riso); Continental Sarda (Pomodori Pelati); Nonne (savoiard); Gianni Pili (torrone); Mario Auriemma (frutta secca)

## **1994-1996 Agricola Mediterranea spa, Uta (CA)**

### **Rappresentante commerciale**

- Assunto come Agente. La zona di mia competenza erano le province di Oristano, Sassari e Nuoro, sino a quel momento scoperte.

### **Responsabile commerciale di area**

- Dalla seconda metà del 1994 ho assunto la responsabilità di organizzare la rete di vendita composta da concessionari e agenti su tutto il territorio regionale.

## **Altre esperienze**

---

## **Confapi Sardegna - Associazione delle Piccole e Medie Imprese della Sardegna**

### **Membro di Giunta di Presidenza e di Direttivo Regionale**

- Dal 2008, ininterrottamente sino ad oggi, riconfermato per il triennio 2018-2020.
- Nel triennio 2012-2014 ho ricoperto la carica di **Vicepresidente Vicario** e di rappresentante per il settore agroalimentare.

### **Membro del Direttivo della Delegazione di Oristano**

- Dal 2005, ininterrottamente sino ad oggi, riconfermato per il triennio 2018-2020.
- Nei trienni 2008-2010 e 2011-2013 ho ricoperto la carica di **Presidente di Delegazione**.

## **IsforApi – Ente di formazione della Confapi Sardegna**

**Consigliere di amministrazione** dal 2014 al 2016 e poi dal 2017 sino ad oggi.

## **Istruzione e formazione**

---

**1986-1993**

**Università degli studi di Cagliari**

**Cagliari**

- Facoltà di Economia e Commercio.
- Diploma di laurea con votazione 105/110